



Bleib frisch.

Die NÖM AG ist eines der erfolgreichsten österreichischen Unternehmen im Lebensmittelbereich, welches seinen Kunden höchste Qualität und laufende Produktinnovationen bietet. Unser internationaler Erfolg beruht auf der Kompetenz unserer Mitarbeiter/innen, dem Einsatz modernster Technologien und einem europaweiten Vertriebsnetz.

Aktuell wird folgende spannende Position besetzt:

KEY ACCOUNT MANAGER (m/w)

Der Kunde steht im Mittelpunkt

Sie entwickeln die Beziehung zu definierten Schlüsselkunden proaktiv weiter und verantworten internationale Top-Accounts des Unternehmens (Umsatzverantwortung von ca. 30 Mio €). Sie treiben das Geschäft mit Produktwissen, hohem Markenbewusstsein und persönlicher Initiative voran und sind gemeinsam mit Ihren Marketing-Kollegen für die Realisierung von Mengen-, DB- und Erlösplänen verantwortlich. Als erster Ansprechpartner des Kunden erkennen Sie mit ihm gemeinsam Marktchancen und heben Potenziale, die beide Seiten noch erfolgreicher machen. Neben der Marktbeobachtung und -analyse fungieren Sie als Projektmanager mit der nötigen Durchschlagskraft und Sensibilität und arbeiten eng mit allen Abteilungen entlang der Supply Chain zusammen.

Die richtige Persönlichkeit zählt

Idealerweise verfügen Sie über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (Uni, FH) und bringen mehrere Jahre Berufserfahrung im Key Account Management eines FMCG-Unternehmens und/oder Category Management im Lebensmitteleinzelhandel mit. Als leistungs- und zielorientierter Teamplayer wollen Sie das Geschäft weiterentwickeln und wirklich etwas bewegen. Flexibilität, Lösungsorientierung und Durchsetzungskraft waren schon bisher Säulen Ihres Erfolges. Kommunikationsstärke und soziale Kompetenz sowie ausgeprägte analytische Fähigkeiten und eine Portion Verhandlungsgeschick runden Ihr Profil ab. Sehr gute Englisch- und IT-Anwenderkenntnisse sind für Sie selbstverständlich.

Hohes Tempo & viel Innovationsgeist

Sie treffen auf ein professionelles, äußerst innovatives Umfeld mit motivierten Kollegen, in dem Teamgeist und hohe Zielorientierung förmlich spürbar sind. Die Schlagzahl ist hoch, die inhaltlichen Herausforderungen definitiv gegeben und die Übernahme von Verantwortung gefragt. Gleichzeitig haben Sie den nötigen Freiraum, um dieser Rolle Ihren persönlichen Stempel aufzudrücken und finden ideale Rahmenbedingungen für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung vor. Das attraktive Gehaltspaket für diese Position besteht aus einem Jahresfixum von EUR 60.000,- brutto (Überzahlung - abhängig von Ihrer Qualifikation und Erfahrung – möglich), einem erfolgsabhängigen variablen Anteil sowie einem Firmen-PKW (inkl. Privatnutzung).



Wenn Sie interessiert sind, besuchen Sie uns doch unter www.noem.at und bewerben Sie sich per E-Mail unter personal@noem.at!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!